

5 Praktických rád - ako ušetriť



Juraj Králik

„Nevedomosť vo financiách je najčastejšou príčinou zbytočného platenia poplatkov finančným inštitúciám. Pomôžem Ti ich jednoducho a rýchlo minimalizovať.“

Juraj Králik

V. Beniaka 1458/8 Topoľčany

0949 166 111

juraj.kralik@fincentrum.com

Fincentrum 2013

Úvod.....	2
1. Neživotné poistenie – čo to je?.....	3
1.1 Ako ušetriť na neživotnom poistení?.....	4
2. Životné poistenie – čo to je?.....	5
2.1 Ako ušetriť na životnom sporení?.....	6
3. Čo je úver?.....	7
3.1 Ako ušetriť na úvere?.....	8
4. Čo je hypotéka?.....	9
4.1 Ako ušetriť na hypotéke?.....	10
5. Čo je sporenie?.....	11
5.1 Ako ušetriť na sporení?.....	12
Slovo na záver.....	13

ÚVOD

Mnohí ľudia uzatvárajú zmluvy bez znalostí a informácií o finančných produktoch. Tým si nakoniec veľmi škodia. Podpisujú dokumenty, ktoré sú pre nich veľmi nevýhodne z hľadiska platenie zbytočných poplatkov.

Práve **finančná negramotnosť** spôsobuje, že často nedokážu odhadnúť vlastnú situáciu alebo situáciu, ktorá vyplýva zo zmlúv. Tým pádom nevidia ani možnosť, ako môžu ušetriť na poplatkoch, ktoré sa už rozhodli platiť. Hľadajú síce úvery a hypotéky, ktoré im majú pomôcť, no tie ich skôr vyžmýkajú, ako pomôžu. Platia si síce sporenie, no platia aj za operácie, za ktoré by platiť nemuseli.

Skutočne to tak musí byť?

Nie nemusí. A ja Vám ponúkam riešenie. Práve preto, že veľa ľudí nechápe systému peňazí a míňa aj na miestach, na ktorých nemusí - vznikol tento mini e-book.

Obsahuje otázky a odpovede na 5 základných problémov v oblasti hypoték, úverov, neživotného - životného poistenia a sporenia. Máte možnosť nazrieť do situácii zo života mojich klientov, ktoré Vám dokážu otvoriť oči a uvedomiť si, že svoje peniaze nemáte pod kontrolou, ako ste si možno mysleli. Možno si uvedomíte, že máte podobný problém, ako mali aj moji klienti.

Koniec koncov, ak sa Vám ponúka **bezplatné riešenie**, ktoré Vám môže ušetriť niekoľko desiatok, ale aj stoviek eur mesačne, prečo ho nevyužiť?

V tomto e-booku sa budeme zaoberať existujúcimi zmluvami, ale tak isto Vám dám rady a tipy, ako si nájdete to najlacnejšie riešenie ešte predtým, než uzatvoríte zmluvu.

Volám sa Juraj Králik a od roku 2009 som členom firmy [Fincentrum](http://fincentrum.com), ktorá je významnou spoločnosťou na trhu financií. Pracujem ako konzultant a sprostredkovateľ finančných služieb.

Ak máte záujem [bezplatne](#) konzultovať všetky vaše terajšie alebo budúce finančné operácie, neváhajte a kontaktujte ma:

Juraj Králik

**V.Beniaka 1458/8
95501 Topoľčany**

Tel.: 0949166111

E-mail: juraj.kralik@fincentrum.com

1. Neživotné poistenie – čo to je?

Neživotné poistenie je samostatným poistným odvetvím, do ktorého patrí poistenie:

- majetku
- zodpovednosti za škodu
- poistenie liečebných nákladov v zahraničí
- poistenie osôb (napr. úrazové poistenie)

Produkty neživotného poistenia:

1.POISTENIE NA CESTY A POBYT

Assist - card – kompletná pomoc pri cestách a pobytoch v zahraničí

2.POISTENIE MAJETKU A ZODPOVEDNOSTI ZA

Pre občanov:

- poistenie budov
- poistenie domácností
- poistenie motorových vozidiel
- poistenie všeobecnej zodpovednosti za škodu z výkonu povolania
- povinné zmluvné poistenie zodpovednosti za škodu spôsobenú prevádzkou motorového vozidla

Pre podnikateľské subjekty – PO a FO:

- živelné poistenie so zahrnutím vodovodných škôd
 - poistenie vnútroštátnej prepravy
 - poistenie zahraničnej prepravy
 - poistenie pre prípad odcudzenia s doplnkovým poistením vandalizmu
 - poistenie strojov
 - poistenie skiel
 - poistenie motorových vozidiel
 - poistenie všeobecnej zodpovednosti za škody
 - poistenie za škodu spôsobenú chybným výrobkom
 - poistenie stavebno - montážskych rizík
 - poistenie prerušenia prevádzky v dôsledku živelnej udalosti
 - poistenie zodpovednosti za škodu advokátov, komerčných právnikov, notárov, auditorov, lekárov, poľovníkov, geodetov, tlmočníkov a prekladateľov, strážnej služby, projektantov, z colného dlhu
 - poistenie zodpovednosti za škodu managerov a členov predstavenstva
-
- poistenie pre prípad úrazu
 - poistenie denného odškodného za pobyt v nemocnici
 - skupinové združené poistenie pre cesty a pobyt pre občanov, fyzické a právnické osoby, skupiny zamestnancov alebo členov rôznych záujmových a iných združení

1.1 Ako ušetriť na neživotnom poistení?

Vybrať si z ponuky neživotného poistenia je veľmi ťažké. Produkty sa líšia v definíciách poistných udalostí, v limitoch plnenia v prípade poistných udalostí a vo výlukách. Klientovi by v rozhodovaní sa pre najlepší produkt mohlo pomôcť hodnotenie 60 odborníkov v oblasti finančníctva v súťaži **Zlatá minca**. Alebo využiť dobre hodnoteného **finančného sprostredkovateľa**.

Ten Vám nadmieru vyberie produkt, ktorý vám sadne ako uliaty. Nebudete platiť zbytočné poplatky, nemusíte sledovať a porovnávať všetky finančné produkty, pretože správny poradca vám vyberie ten najlepší.

Počuli ste už o konkurenčnom boji? Skúsili ste už ísť do inej poisťovne s Vašou zmluvou aby Vám urobila ponuku? Skúsili ste si nájsť najlacnejšiu ponuku cez internet?

Zorientovať sa medzi ponukami jednotlivých poisťovní je naozaj veľmi ťažké. Poisťovne ich robia zámerne tak, aby ich **laik nedokázal porovnať**. Ten, kto to dokáže je snáď iba poistný matematik. Preto na trhu pôsobia inštitúcie, ktoré robia túto službu pre klienta.

PROBLÉMOVÁ SITUÁCIA PRI NEŽIVOTNOM POISTENÍ



Pri neživotnom poistení, kedy sa človek poistí v poisťovni **hrozí**, že mu jeho poisťovňa **nebude chcieť plniť poistné**.

Ďalším častým prípadom je, že vlastne poistenec ani nevie, čo jeho zmluva obsahuje a v prípade poistného plnenia to nemôže využiť.

Všetci sa snažia ušetriť na ročnej platbe PZP, alebo poistenia domácnosti, no to sú minimálne sumy.

Stretol som sa s ľuďmi, čo si ročné poistné na PZP znížili zo 119 eur na 108 a boli šťastní. Na životnom poistení bude Vaše ušetrenie ešte väčšie.

RIEŠENIE

Ak človeku hrozí, že mu jeho poisťovňa nevyplatí poistku, riešením je obrátiť sa na niekoho, kto sa vo finančnej oblasti vyzná. Odborník vám povie, na čo máte nárok a na aké odškodné. Napr. všetci moji klienti majú u mňa **právnu ochranu**. Čo to znamená?

V prípade poistného plnenia, kedy im nechce poisťovňa vyplatiť poistku sa nemusia súdiť. My to za našich klientov urobíme, ak sú samozrejme v práve. Koniec koncov im poisťovňa požadovanú sumu, na ktorú majú nárok musí vyplatiť.

Uľahčiť si to môžete tak, že hodíte túto prácu na poradcu a ušetríte svoj čas a peniaze. A hlavne pri poistení cez internet – nemáte nikoho, kto by za Vás bojoval v prípade nehody. (Sami ste si tú zmluvu uzavreli, tak sa aj starajte o následky.)

2. Životné poistenie – čo to je?

Hádam každý sa už stretol so životnou poisťou. Ešte ako malé deti sme boli poistený (platili to naši rodičia), a ako dospelý si už poistenie platíme sami. **Životné poistenie** je právny vzťah medzi životnou poisťovňou a poistencom. Poistená osoba si pomocou životného poistenia poisťuje riziká a udalosti, ktoré môžu nastať podľa presne definovaných zmluvných podmienok.

Medzi základné typy poistných udalostí patrí prípad smrti, zdravotné riziká, dožitie sa určitého veku. Ďalšie možnosti sa poisťujú formou pripoistení a vylučujúce okolnosti pre výplatu poistenej sumy sa definujú výnimkami.

DRUHY ŽIVOTNÝCH POISTENÍ

Životné poistenia sa delia na dve základné kategórie:

- Rizikové životné poistenia - Poisťujú sa hlavne riziká, ktoré môžu nastať počas doby existencie zmluvného vzťahu poistenca.
- Kapitálotvorné životné poistenia - Slúžia okrem poistenia rizík hlavne pre tvorbu kapitálu formou sporenia/investovanie.
 - Kapitálové životné poistenie - poskytuje okrem rizikového životného poistenia i garantovaný výnos po ukončení zmluvného obdobia, alebo pri nastatí poistného prípadu.
 - Investičné životné poistenie - Pri investičnom životnom poistení sú možné, ale negarantované výnosy v prípade dožitia, alebo nastatí poistného prípadu. Poistená osoba v tomto prípade je nositeľom investičného rizika
- Variabilné a kombinované formy životného poistenia - Rozličné formy životného poistenia, kde sú podmienky, výnosy a pravidlá kombinované a variabilné.

VÝHODY, NEVÝHODY A RIZIKÁ

Životné poistenie poskytuje jedinečný spôsob pre ochranu nielen života poistenca, ale aj celú rodinu pred **nepredvídateľnými situáciami a udalosťami**, ktoré môžu neočakávane nastať. V prípade smrti poistenej osoby umožňujú pozostalým uhradiť vzniknuté náklady, alebo zvýšiť životný štandard v prípade dožitia.

Z pohľadu životných poisťovní patrí medzi **najviac ziskové produkty**. Väčšinou to zapríčiňujú poistenci sami, neznalosťou poistných podmienok, výnimiek alebo predčasného zrušenia zmluvy. V takýchto prípadoch môže poistená osoba stratiť časť alebo celú výšku poistnej sumy.

Častým dôvodom pre predčasné zrušenie životného poistenia sú zle odhadnuté možnosti a schopnosti poistenca odvádzať platby. Preto sa odporúča kvalitné poradenstvo pred uzatvorením životného poistenia, ktoré ušetrí veľa problémov a strát v budúcnosti.

2.1 Ako ušetriť na životnom poistení?

Keď sa klienta priamo opýtam, čo obsahuje jeho poistná zmluva a na akú sumu je poistený, nevie mi odpovedať. Teraz asi rozmýšľate - ako ste na tom Vy. Ľudia si skôr pamätajú, koľko ich toto poistenie mesačne stojí. Ruku na srdce – **ako často si kontrolujete svoju poistnú zmluvu?**

PROBLÉMOVÉ SITUÁCIE PRI ŽIVOTNOM POISTENÍ + RIEŠENIA

1. Väčšina ľudí má v poistnej zmluve zakomponované pripoistenia, ktoré vôbec nepotrebujú (buď im ich vnútili poradcovia, alebo po rokoch nekontrolovania zmlúv stratili pre Vás význam).

Preto odporúčam audit zmlúv každý rok, aby údaje v zmluvách boli stále aktuálne. A poistenie pokryje Vašu finančnú situáciu na 100 %.



2. Niektoré poistenia môžete mať lacnejšie v inej poisťovni.

3. Poistenie je náhrada Vášho príjmu v prípade choroby, úrazu či smrti. Nech sa stane čokoľvek, máte nárok na náhradu príjmu aj od štátu. Vaše súkromné krytie by malo zohľadniť aj toto. Tým budú Vaše poistky ešte lacnejšie. (Nemyslíte si, že štát to pre Vás robí zadarmo. Každý si platí odvody. A toto POISTENIE Vás určite stojí viac ako súkromné krytie. No podstatné je, že vôbec nie ste stopercentne krytý.)

4. SPORENIE cez poistnú zmluvu Vám mesačnú platbu zbytočne predraží. Poradcovia sa snažia klientov presvedčiť, aké je výhodné sporenie cez poistku. Niektorí klienti to dokonca vyžadujú (ich dôvod je – aby mali na konci aj niečo našetrené).

Počuli ste už niekoho chváliť sa, ako výborne zarobil na poistke? (Nemám na mysli poistný podvod, ale zarobiť na sporení cez poistku). No ja som sa s takým človekom ešte nestretol, ani som o ňom ešte nepočul.

PRÍKLAD

Maximálny vstupný poplatok pri sporeníach je 5 %. Pri poistení idú prvé dva roky všetky peniaze len do poplatkov – Vaša odkúpna hodnota je po dvoch rokoch 0 eur. Aby sme mohli porovnať 5 % vstupný poplatok v poistení, táto zmluva by mala trvať aspoň 40 rokov. Viete si takú dlhú dobu vôbec predstaviť? Viete, že priemerná trvanlivosť zmlúv je 5,5 roka? –

V tomto prípade môžeme hovoriť o vstupnom poplatku 36 percent! Ešte stále si chcete sporiť cez poisťku?

Dal som Vám 4 základné rady ako ušetriť na životnom poistení. Ľudia považujú poradcov za „poisťovákov“, a nechcú sa s nimi stretnúť, aby im náhodou nesiahali na ich poisťku, ktorú si založili pred pár rokmi, a ani netušia, čo v tej zmluve majú.

Minimálne a maximálne ušetrenie u mojich klientov

Maximum: Stará mesačná platba – 260 eur, nová mesačná platba – 70 eur.

Minimum: Stará mesačná platba – 33 eur, nová mesačná platba 11 eur.

Ešte stále si nechcete dať skontrolovať svoju poistnú zmluvu? Viem Vám porovnať a ukázať výsledky zo všetkých poisťovní. Skúšali ste už obehať všetkých 21 poisťovní, aby ste mali tú najlacnejšiu alternatívu? Viete, že týmto spôsobom môžete ušetriť najviac peňazí?

3. Čo je úver?

Úver alebo **kredit** je poskytnutie peňažných prostriedkov zo strany jednej osoby (tzv. veriteľa) do určitej sumy v prospech inej osoby (tzv. dlžníka) s podmienkou, že dlžník poskytnuté peňažné prostriedky (presnejšie: peňažné prostriedky v rovnakej nominálnej hodnote) po čase vráti a prípadne aj zaplatí úroky alebo inú náhradu.

Poskytnutie peňažných prostriedkov môže byť aj formou odkladu platby (tzv. obchodný úver). V širšom zmysle sa za úver považuje aj situácia, keď veriteľ obdobne poskytuje tovar a dlžník vracia peniaze alebo naopak, alebo úver, pri ktorom veriteľ poskytuje tovar a dlžník vracia tovar. Zmluvy o úveroch (v užšom zmysle) na Slovensku upravujú §§497 a nasl. Obchodného zákonníka.

Úvery možno rozdeliť podľa:

- **predmetu - bezúčelové úvery a účelové úvery,**
- **zaistenia - zabezpečené a nezabezpečené úvery,**
- **metódy splácania - jednorazové, postupné,**
- **lehoty splatnosti - krátkodobé, strednodobé a dlhodobé.**

Bezúčelové úvery je možné použiť na čokoľvek. Pri účelových úveroch je nutné dokladovať účel využitia peňazí alebo sú priamo určené na nákup konkrétnych tovarov a služieb.

Zabezpečené úvery sú úvery, za ktoré sa ručí nehnuteľným majetkom (napr. hypotekárne

úvery), hnutelným majetkom, vinkuláciou vkladu v banke, ručiteľom a pod. Krátkodobé úvery sú úvery splatné do 1 roka, strednodobé do 5 rokov a dlhodobé nad 5 rokov.

3.1 Ako ušetriť na úvere?

1. **Úroková sadzba** sa dá znížiť na každom úvere, stačí len využiť konkurenčnú ponuku z inej banky. **Koľko krát ste to už urobili?**



2. Ak máte **nevýhodný úrok**, a v inej banke Vám neponúknu nič lepšie, nebojte sa prejsť s úverom aj do nebankovej spoločnosti.

Samozrejme, ak Vám ponúkne výhodnejšie podmienky.

3. Keď potrebujete **peniaze navyše**, neberte si druhý úver. Navýšte si svoj prvý úver o sumu, ktorú potrebujete.

Niektorí klienti mali viac úverov. Každý na inú sumu, každý na inú dobu splácania a každý s iným úrokom. Keď som sa ich pýtal, prečo to tak je, ich odpoveď bola prostá: „Vždy keď sme si chceli požiť, našli sme si banku, ktorá nám dala lepší úrok.“

Ani ich nenapadlo prejsť do banky, kde mali najvýhodnejší úver aj s ostatnými nevýhodnými úvermi.

Vždy, keď nájdete banku, ktorá Vám ponúkne úver s nízkym úrokom, a Vy si ho chcete vziať, preneste si tam aj Váš starší úver. Banka s tým nemá problém, skôr sa poteší, že môže viac požiť. A Vy na splátkach ušetríte desiatky Eur.

4. Pri vyššej sume sa nebojte prejsť s Vaším úverom na hypotekárny typ úveru. Ušetrenie bude výrazne vyššie.

Stretol som sa s obavami ľudí, že nechcú hypotekárny úver - boja sa založiť svoju nehnuteľnosť. No ak vlastníte nehnuteľnosť, a máte vysoký spotrebný úver, a dostanete sa do problémov kvôli neplateniu a pod., tak o svoju nehnuteľnosť ľahko môžete prísť. Nezáleží na tom, či je založená v prospech banky, alebo nie. Exekútor má právo siahnuť na Váš majetok – a kľudne to môže byť aj Vaša nehnuteľnosť.

Hlavným dôvodom, prečo využiť služby poradcov nie je len ušetrenie na úveroch, je to najst' spôsob, ako sa úveru čo najskôr zbaviť, a dostať svoj rozpočet do plusových čísel. [Správny poradca](#) tieto spôsoby pozná.

4. Čo je hypotéka?

Hypotekárny úver je **úver**, ktorý sa poskytuje na investície do nehnuteľností, na ich výstavbu alebo zaobstaranie, a ktorý je zaistený **záložným právom** k nehnuteľnosti.

Investíciou do nehnuteľností sa rozumie:

- kúpa tuzemskej nehnuteľnosti alebo jej časti
- **výstavba** alebo zmena dokončených stavieb
- údržba tuzemských nehnuteľností
- splatenie skôr poskytnutého úveru alebo pôžičky použitej na investíciu do nehnuteľnosti
- získanie vlastníckeho podielu na nehnuteľnosti (napr.: vysporiadanie spoločného vlastníctva manželov, vysporiadanie dedičstva atd.)

Poskytnúť **hypotekárny úver** na hnuťné veci ako automobil, nábytok atď., na investíciu do nehnuteľností v zahraničí a na prevod členského podielu na družstevní byt je možné prostredníctvom špeciálneho úveru alebo tzv. **Americkéj hypotéky**, ktorá je formou bezúčelového úveru, kde sa ručí nehnuteľnosťou.

Objektom hypotekárneho úveru môže byť napr. :

- rodinný dom
- byt do osobného vlastníctva
- rekreačný objekt (pre individuálnu rekreáciu)
- bytový dom
- prevádzkový dom
- stavebný pozemok (za určitých podmienok)
- ostatné podnikateľské objekty a jednoduché stavby
- zmeny týkajúce sa zhora uvedených stavieb.

Hypotekárne úvery môžu poskytovať banky na základe Zákona č.483/2001 Zb. o **bankách** podľa § 67, ktorým bolo k tejto činnosti vydané zvláštne povolenie k vydávaniu hypotekárnych záložných listov podľa **Zákona č. 530/1990 Zb. o dlhopisoch**.

4.1 Ako ušetriť na hypotéke?

Stojíte dnes pred rozhodnutím vziať si hypotéku? Určite rozmýšľate, akú fixáciu zvoliť. Skôr ako urobíte rozhodnutie, ktorá fixácia Vám vyhovuje, mali by ste poznať 2 základné zásady:

1. Zásada

Čím kratšia fixácia, tým rizikovejšia. Rizikovosť krátkej fixácie sa prejavuje v možnosti, že Vám banka z roka na rok môže zvýšiť splátku v závislosti od vývoja úrokových mier. Keď máte splátku napr. 500 €/mesačne, tak reálne je, že v budúcnosti to môže byť aj splátka 700 €/mesačne. Preto zvážte, či by ste v budúcnosti uniesli vyššie splátky.

2. Zásada

Čím dlhšia fixácia, tým drahšia. Porovnajte si ponuku niektorej z bánk, zistíte, že je rozdiel medzi ročnou a desaťročnou fixáciou. Pri ročnej fixácii Vám banka poskytuje inú úrokovú mieru. Samozrejme, nemusí to tak byť stále. Pretože o rok, o dva môžu stúpnuť úrokové miery. A v tom momente je vaša hypotéka drahšia ako pri desaťročnej fixácii, kde úroková miera zostáva zachovaná po obdobie 10 rokov. Ako sa teda rozhodnúť? Kedy si vziať kratšiu fixáciu a kedy dlhšiu?

Riešenie je pomerne jednoduché. Kratšiu fixáciu si treba zvoliť v obdobiach, keď sú úrokové miery veľmi vysoké, lebo počas ďalších rokov by mohla vaša splátka klesať. Naopak v obdobiach, keď sa úrokové miery nachádzajú na svojich minimách, sa treba rozhodnúť pre dlhšiu fixáciu, aby ste si zachovali výhodu nízkych úrokových mier.

PROBLÉMOVÉ SITUÁCIE PRI HYPOTÉKE + RIEŠENIA

1. Úver posielam najprv na schválenie výnimky z úrokovej sadzby - to mojím klientom zaručí najnižšiu možnú splátku. Videli ste v reklame najnižšiu úrokovú sadzbu a chcete ju aj dostať? Moji klienti dostanú aj nižšiu ako je v reklame.

2. Ak skráťte aj dobu splácania, to je zaručený recept na ušetrenie.

3. Zlúčením úverov do jedného, ktorý ma najnižší úrok, môžete ušetriť desiatky až stovky eur na mesačnej splátke.

Spotrebné úvery môžete zlúčiť do jedného úveru spolu s hypotékou. Tu sa už ne bavíme o ušetrení desiatok eur, často som sa stretol s ušetrením až stoviek eur na mesačnej splátke.

4. Nastavte si správnu fixáciu. Nesprávna fixácia Vás po čase prinúti odísť do inej banky. Hypotéka je maximálne na 30 rokov, no veľa ľudí zmení banku aj niekoľko krát a dobu splácania si predĺži aj na 40 rokov. Doba fixácie je u každého klienta individuálna a na to treba osobnú konzultáciu.



5. Pri zmene banky sa uistite, či Vám pokuta zo starej banky nezvýši preplatenie úveru. Ak bude Vaša nová splátka nižšia o pár eur, ale pokuta bude až niekoľko tisíc eur, tak to asi ušetrenie nie je. Veľa ľudí sa dá oklamať nižšou splátkou, ktorú získali týmto spôsobom, no nevšimli si, že nižšiu splátku majú vďaka predĺženiu doby splácania.

6. Kombináciou s hyporezervou (sporenie vytvorené za účelom vyplatenia hypotéky), si môžete úver vyplatiť aj o 10 rokov skôr a ušetríte až 60 % z preplatenia hypotéky.

Poradcovia si tento spôsob obľúbili a ukazujú ho svojim klientom, aby ich ohúrili. Je to zaručený recept na úspech - ako ušetriť. No treba dodržať aj správny postup, aby ste nevyhadzovali peniaze navyše.

Úrok na sporení by mal byť vyšší ako úrok na hypotéke. A to po celú dobu splácania! Toto už ani poradcovia nedodržiavajú. Väčšina z nich o tom ani nevie, a väčšina z nich zmení v priebehu klientovho splácania úveru zamestnanie.

5. Čo je sporenie?

Sporenie je pravidelné odkladanie finančných čiastok, za účelom dosiahnutia určitej cieľovej sumy. Keďže budúcnosť nie je pre nikoho istá, je veľmi dôležité byť zabezpečený.

V prípade dočasnej straty príjmu, či nečakaných výdavkov je veľmi dobré, keď máme ušetrenú nejakú čiastku peňazí. Sporenie slúži ako poistka na horšie časy, či nečakané situácie a taktiež máme každý mesiac k dispozícii nejaké peniaze na viac, ktoré môžeme použiť na drobné investície

Výhodné sporenie je, keď sa uložené peniaze zhodnocujú nad úroveň inflácie. Sporenie je taktiež výhodné kombinovať s investíciou, či poistením.

5.1 Ako ušetriť na sporení?

Zdá sa Vám tá otázka zvláštna? Ako sa dá ušetriť na sporení? Ved' čím viac si sporím, tým viac peňazí mám. A keby chcem na sporení ušetriť, tak si aj menej nasporím. Tak by to malo logicky fungovať. No nie je to pravda.

PRÍKLAD

Klient si sporil 50 eur mesačne. Sporenie sa mu zhodnocovalo 3% a za 10 rokov by tam teda mal mať približne 7 000 eur. No keď som pre neho našiel sporenie, ktoré má zhodnotenie 8 % ročne, tak mu stačí, aby si odkladal 38 eur mesačne a za 10 rokov bude mať svojich 7 000 eur.



Každý koho poznám, si odkladá peniaze. Väčšina išla sama do banky, a tam ich nepočúvali, čo klienti chcú. Len im predali prvý produkt, ktorý mali po ruke.

Ľudia sú spokojní, pretože si sporia, banky sú spokojné, pretože majú peniaze klientov, no na konci klienti zistia, že si nenasporili toľko, ako očakávali.

Každé sporenie a každý klient je individuálny.

V prvom rade si rozmyslite, čo chcete Vy. Na čo si chcete nasporiť? Koľko si chcete nasporiť? Za aký čas? Čo očakávate – aký výnos?

Povedzte si, čo najviac Vašich podmienok, a nech poradca také sporenie nájde.

Na svete sú stovky spoločností, nevyberajte si len z tých piatich, čo vidíte v reklame. Nevyberajte si len z tých troch, ktoré Vám ponúknu poradcovia. Vždy sa dá nájsť [riešenie](#), aby ste boli spokojný aj na konci sporenia.

Slovo na záver

Dal som Vám niekoľko rád, ako ušetriť na finančných produktoch. U každého z Vás sa dá ísť do hĺbky a ušetriť dosť veľké peniaze. Nebojte sa ma opýtať o radu. S každým, kto potrebuje pomoc- uvítam aj osobné stretnutie.

Vaše nápady a pripomienky mi posielajte na môj email: juraj.kralik@fincentrum.com

Ak máte záujem o službu v oblasti financií zdarma – [kontaktujte](#) ma ešte dnes.

Ak máte záujem [bezplatne](#) konzultovať všetky vaše terajšie alebo budúce finančné operácie, neváhajte a kontaktujte ma:

Juraj Králik

**V.Beniaka 1458/8
95501 Topoľčany**

Tel.: 0949166111

E-mail: juraj.kralik@fincentrum.com